

ПРЕДПРИЕМАЧЕСТВО ЗА ЖЕНИ



ОНЛАЙН
ОБУЧИТЕЛНА
ПРОГРАМА

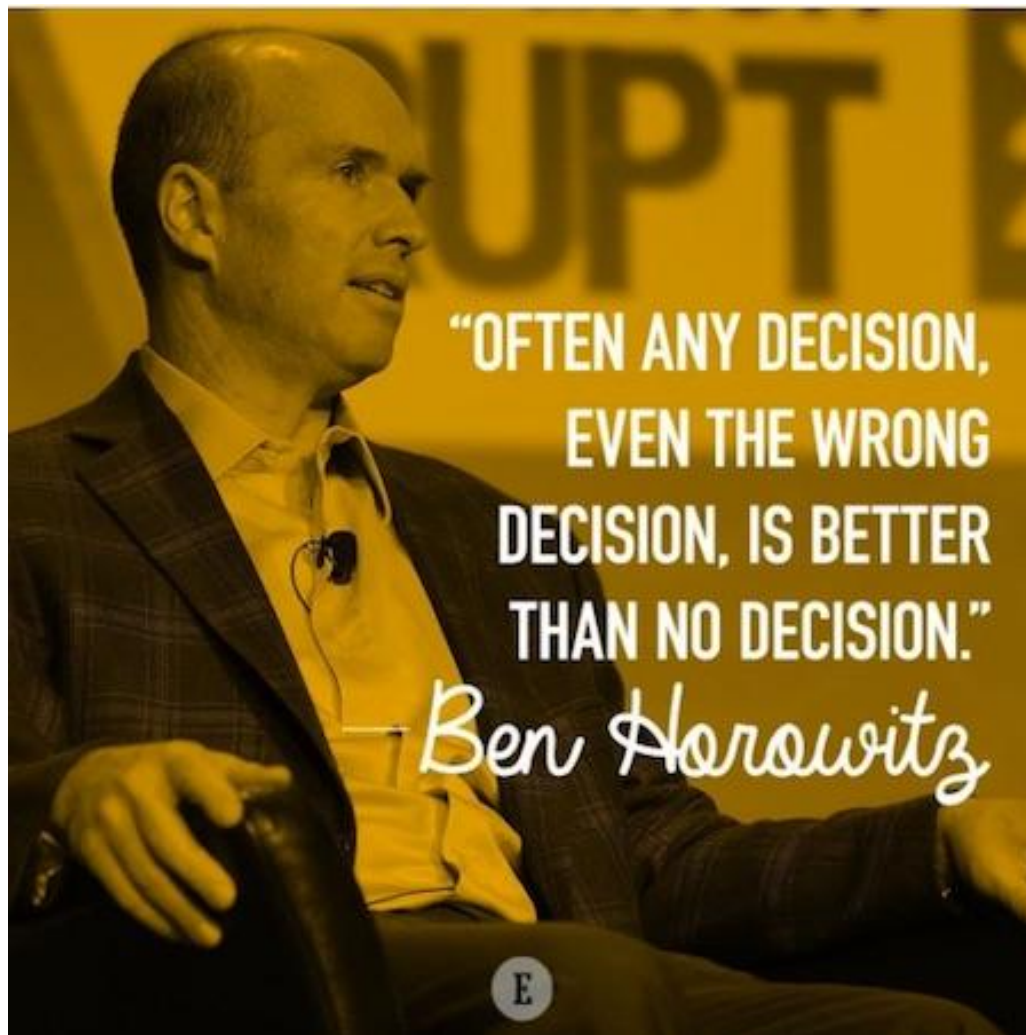


Правилото за follow-up

Ако не получите отговор в рамките на седмица - направете follow up.

Направете си график.

Последният имейл - Отказахте ли се наистина от тази възможност?



"OFTEN ANY DECISION,
EVEN THE WRONG
DECISION, IS BETTER
THAN NO DECISION."

Ben Horowitz

Silicon Valley - TV series

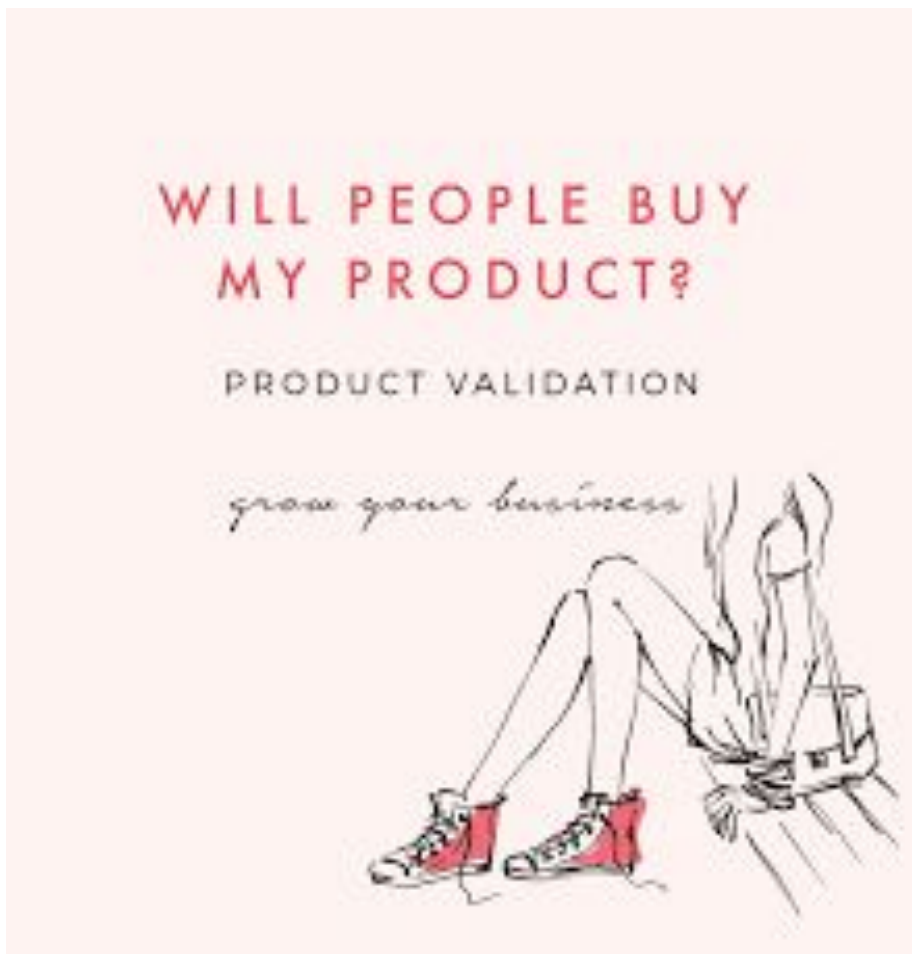




It's actually pretty simple.

Either you **do it,**
or you don't.

Разберете какво искат хората



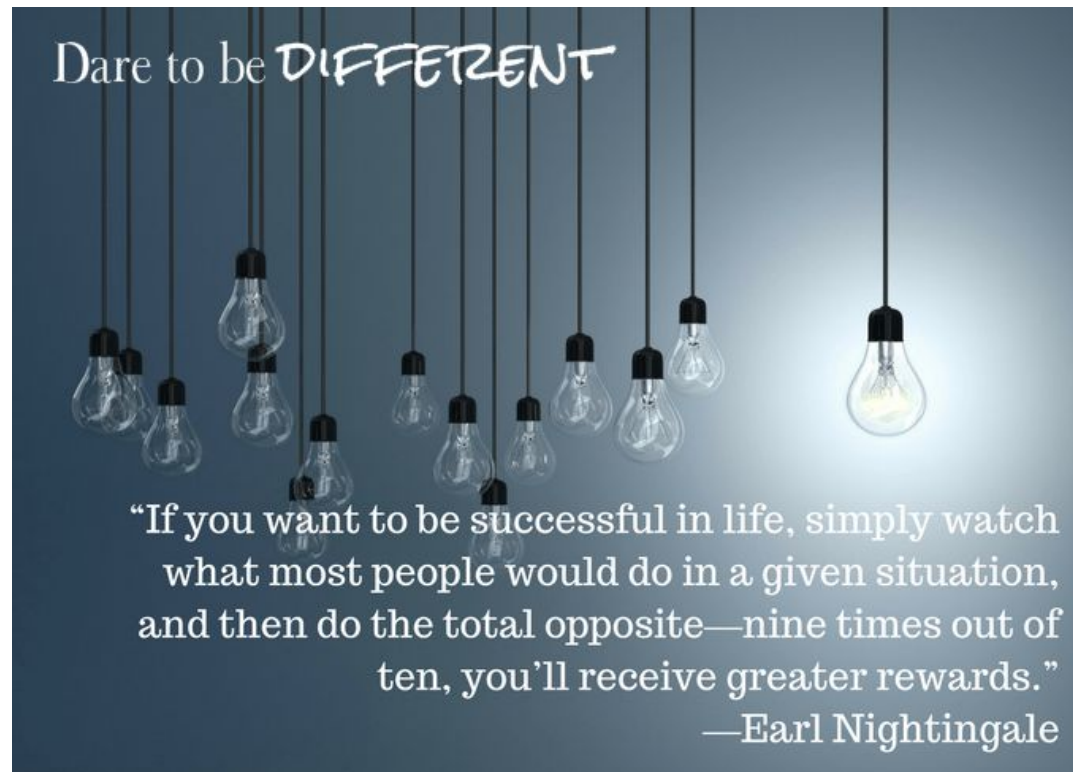
Предприемачеството е действие



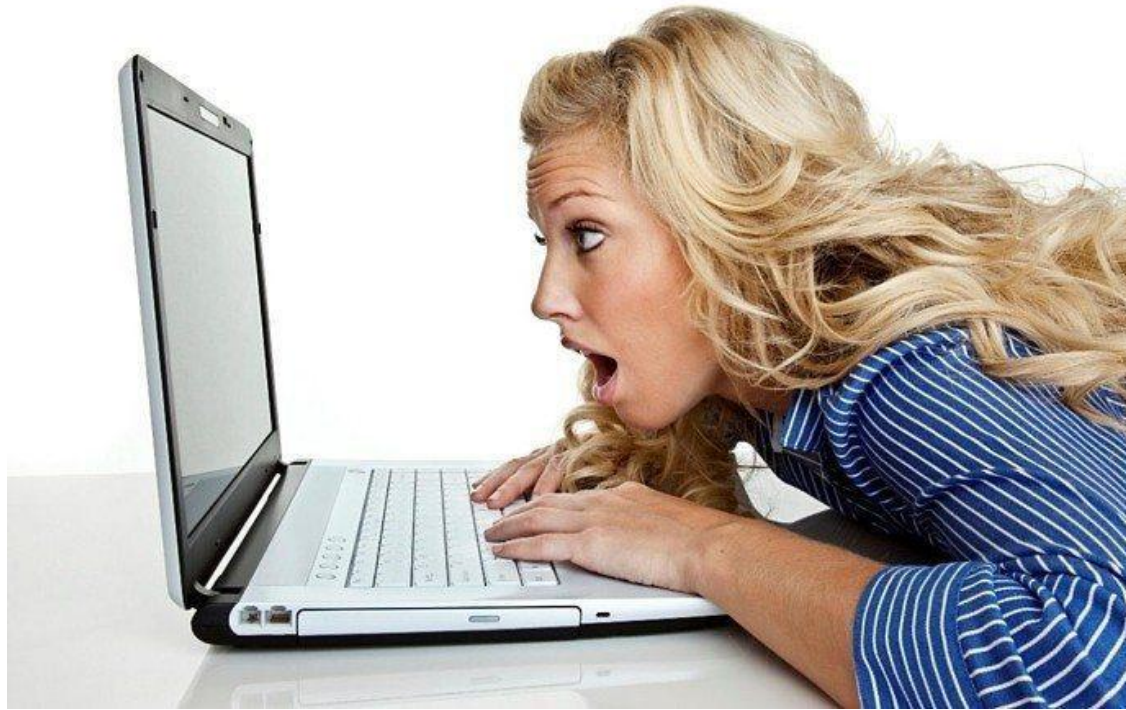
Вашата история - защо го правите?



Бъдете различни



Не бъдете обсебени от вашите идеи



Отличната комуникация започва с умения за слушане



Първо вие трябва да дадете

**If you would take, you must first
give, this is the beginning of
intelligence.**

Lao Tzu

 BrainyQuote®

Изберете едно нещо, в което да сте изключително добри



IT TAKES 20 YEARS TO BUILD
A REPUTATION AND FIVE
MINUTES TO RUIN IT. IF YOU
THINK ABOUT THAT, YOU'LL
DO THINGS DIFFERENTLY.

- WARREN BUFFETT -



WWW.EKATERINAWALTER.COM

@EKATERINA

Изградете идентичност и репутация

Кои са най-добрите във вашата област?

Блогове и специализирани медии.

Онлайн групи и общности.

Взаимодействие с потенциални партньори и клиенти.

Видео съдържание.

Няма бързи и лесни рецепти



Most Advanced Yet Acceptable (MAYA)



Most Advanced Yet Acceptable (MAYA)



Web 3.0 Simply Explained

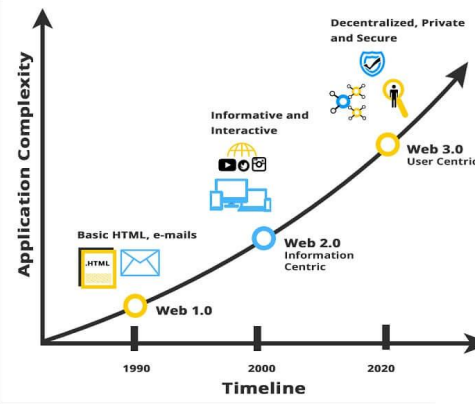
1 What is Web 3.0?

Web 3.0 is the 3rd generation of the internet where the devices are connected in a decentralized network rather depending on server-based databases.

The new internet is a user-centric, more secured, private and better connected.



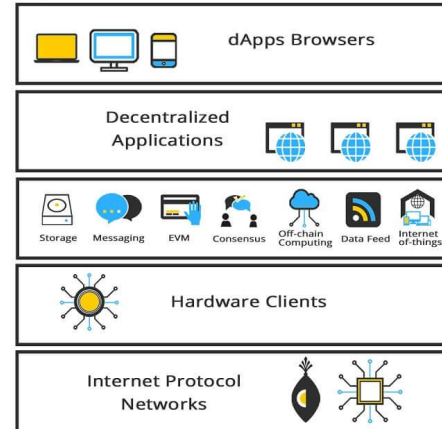
2 The History of the Web



3 Web 3.0 Benefits



4 Web 3.0 Stack



101 Blockchains
Created by 101blockchains.com

Как да изляза от зоната на комфорта?

- Направете това, което другите не биха направили!
- Поставете се в ситуация без път обратно! (Поемете ангажимент за срок, за изпълнение на конкретна работа. Кажете на света какво сте решили да направите).
- Когато се отвори малко вратата или имате възможност - направете абсолютно всичко, за да се хвърлите здраво и да я грабнете.

Инвеститори?



Финансиране

Bootstrapping.

Friends, families, fools - Triple Fs.

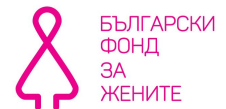
Business angels.

Crowdfunding.

Incubators and accelerators.

Innovative business model.

Venture Capital.



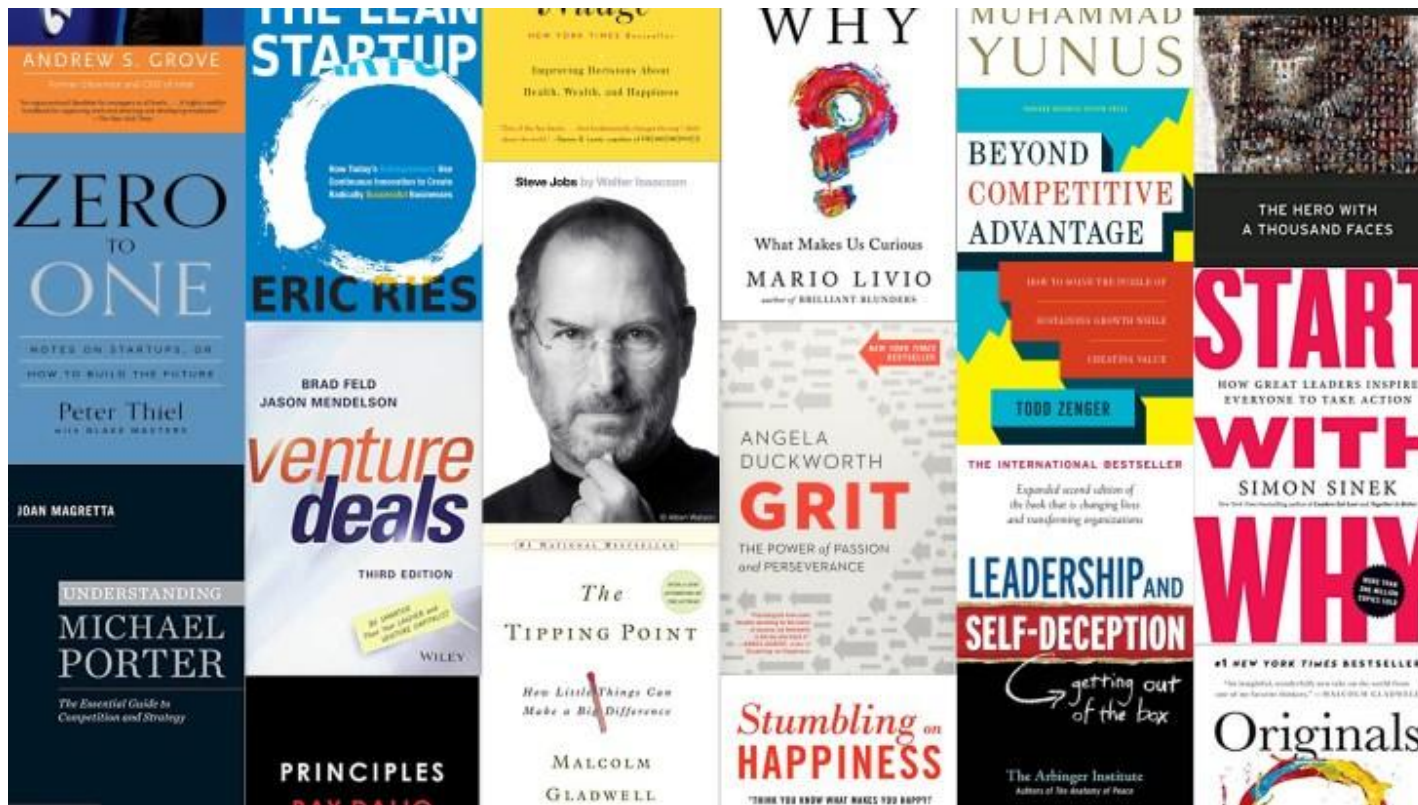
Инвеститори?



Инвеститори?



Четете книги



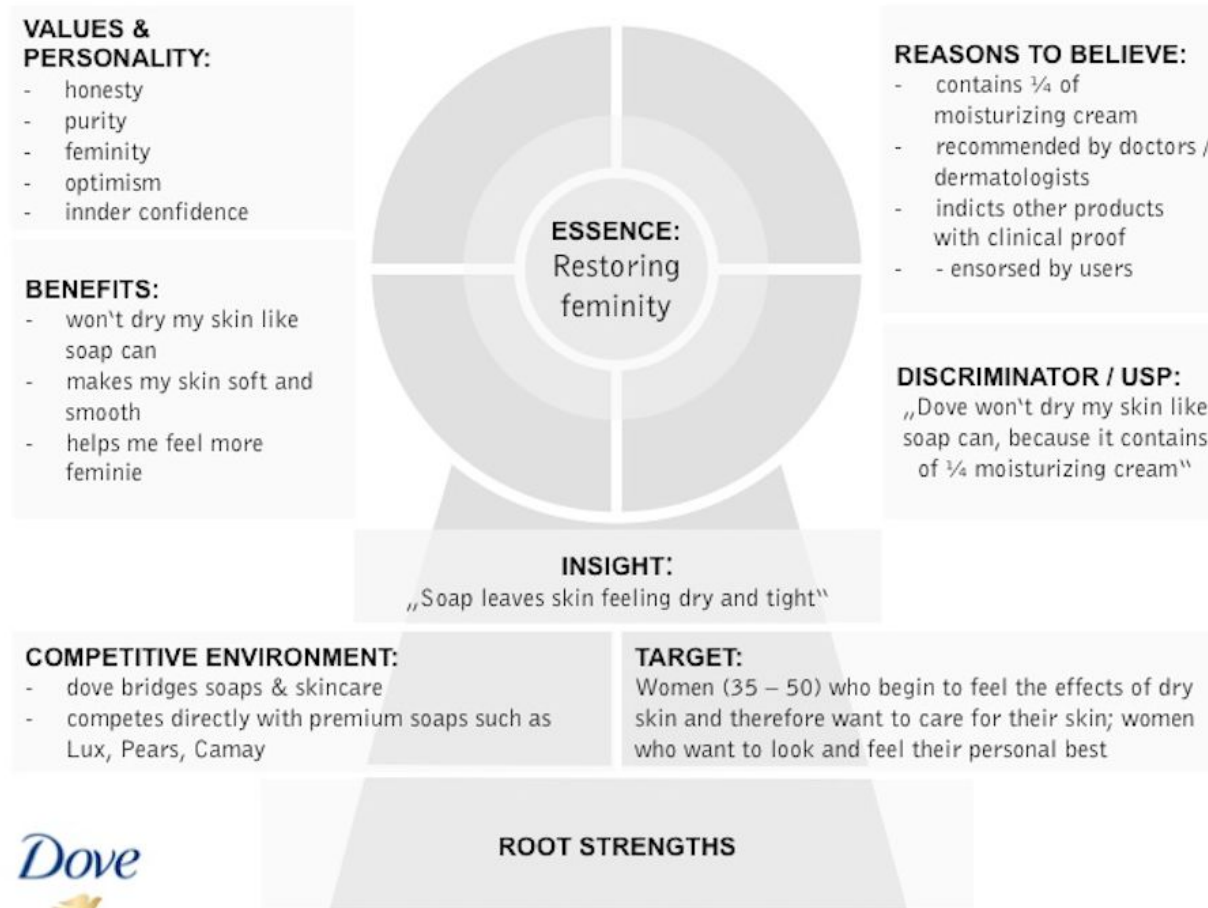
The Pocket Guide of Essential YC Advice

- Launch now
- Build something people want
- Do things that don't scale
- Find the 90 / 10 solution
- Find 10-100 customers who love your product
- All startups are badly broken at some point
- Write code – talk to users
- “It's not your money”
- Growth is the result of a great product not the precursor
- Don't scale your team/product until you have built something people want
- Valuation is not equal to success or even probability of success
- Avoid long negotiated deals with big customers if you can
- Avoid big company corporate development queries – they will only waste time
- Avoid conferences unless they are the best way to get customers
- Pre-product market fit – do things that don't scale: remain small/nimble
- Startups can only solve one problem well at any given time
- Founder relationships matter more than you think
- Sometimes you need to fire your customers (they might be killing you)
- Ignore your competitors, you will more likely die of suicide than murder
- Most companies don't die because they run out of money
- Be nice! Or at least don't be a jerk
- Get sleep and exercise – take care of yourself

Brand Key



Brand Key - Dove



Система и методология

Как да валидираме нашите хипотези и предположения.

Как да разберем дали предлагаме стойност.

Как да стигнем до потенциалните клиенти.

Как да измерваме резултати от кампании и дейност.

Кой бизнес модел работи за нас?

Закон на Емо за постепенното натрупване :)

Lessons learned

Как ще приложите знанията от този курс на практика?

С каква идея и проект можете да стартирате?

Какво ще направите по-различно?

Как да се подкрепяме в начинанията?



Благодаря!

Емилиян Енев